



Fournir des solutions et des idées



Le Journal de

NOTRE ÉPOQUE

Journal béninois d'investigation, d'analyse et de publicité
Récépissé N° : 953/MISPCL/DC/DAI/SCC du 27 Mars 2007 (500fcfa)

www.notreepoque.bj

N° 135 du Mercredi 27 Mai 2020



Message SBEE COVID-19

INSTALLATION DES CONSEILLERS COMMUNAUX ISSUS DES COMMUNALES 2020

P- 3

Voici comment ça va se passer



Débats autour de l'élection du Maire de Cotonou P.2

Luc Atrokpo appelle au calme

CORONAVIRUS (COVID-19) à la date du 25 mai 2020 P.2

34 nouveaux cas guéris

Vie de couple

Les combats d'une femme mariée

P. 4

Transfert

Ces Écureuils qui animeront le mercato d'été

P. 9

Basketball

Mouphtaou Yarou rejoint Boulazac

P.9



LE KANVO
EN TOUTE

Majesté
Nouvelle Collection

LOLO
ANDOCHÉ
PRÊT-À-PORTER

TENDANCES ACTUELLES

La mode aujourd'hui

Quand vulgarité et indécence s'y mélangent

La mode a investi tous les milieux et toutes les classes sociales. Chacun y va selon ses moyens et son milieu. Que ce soit en matière de coiffure, de vêtements et de chaussures. Le domaine qui attire notre attention aujourd'hui est l'habillement. Les tendances aussi bien chez les hommes que chez les femmes est le "slim", les tenues serrées. La mode aujourd'hui n'a plus de limite, elle a investi tous les milieux, que ce soit dans les collèges, les universités, les milieux professionnels et autres. Il n'est pas rare de rencontrer des élèves filles dans des tenues d'école assez déconcertantes : des tenues fantaisistes, moulantes voire sexy. L'école dont la vocation première est de donner une instruction de qualité aux apprenants pourrait facilement être confondue à un podium de Fashion car on y voit toutes les tenues tendance. La mode doit-elle investir les lieux de savoir ? Difficile de répondre à cette question. On retrouve parfois certaines personnes avec des tenues inadéquates pour le travail dans les bureaux. Il existe des types de tenue pour chaque occasion. Entre les tenues traditionnelles, les tenues de ville, les tenues relaxe, chacun doit savoir la tenue qu'il faut et quand il le faut. Ce qu'il est important de savoir c'est que l'habillement fait partie de la communication non verbale, l'habillement est un outil de communication. Même lors des entretiens d'embauche, un accent particulier est mis sur la façon dont le candidat au poste est habillé. L'apparence, la tenue vestimentaire et la posture véhiculent un message. Selon l'habillement vous envoyez des signaux positifs ou négatifs à votre entourage. Il y a des tenues qui inspirent le respect, d'autres qui dévalorisent et d'autres encore qui font voir la personne comme une personne de mœurs légères. La première des choses que quelqu'un qui vous voit pour la première fois regarde c'est votre habillement, votre physique, il se fait déjà une impression de vous. Cette première impression peut jouer à la défaveur de l'individu selon la tenue portée. Dans le milieu professionnel, l'habillement doit aller de pair avec la fonction ou le poste occupé. Les jeunes filles et femmes doivent faire attention à leurs tenues. Leurs styles peuvent leur faire prêter des intentions. Leur entourage peut voir des signaux à travers leur façons de s'habiller alors que les intéressées même n'ont aucune idée de l'effet que produit leurs tenues sur les collègues hommes. Ceci est parfois un facteur favorisant le harcèlement sexuel en milieu professionnel. Les tenues moulantes sont à la mode mais il faut voir le degré qui peut être toléré. Sur le lieu de travail, il n'est pas interdit de porter des tenues à la mode, mais il faut veiller à ce que les tenues soient le moins extravagant possible, pas trop sexy pour éviter de mettre à mal les collègues. La décence doit être de mise sur le lieu de travail. Pour les grandes cérémonies comme les mariages, les baptêmes et autres chacun fait son choix, certains optent pour les tenues traditionnelles et d'autres pour des tenues de ville. Tout dépend du goût de chacun. Les tenues du week-end sont des tenues souvent très relaxes. Les sorties à la plage, au restaurant, en boîte de nuit sont à l'affiche. La tenue relaxe ne signifie pas que n'importe quoi peut-être porté. Il n'est pas rare de rencontrer des gens dans des tenues vraiment déplacées à la limite vulgaire parce que c'est à la mode. Les Jeans Destroyers par exemple qui sont très à la mode, on en voit où les déchirures sont faites avec esthétiques et de façon légère et c'est beau mais on en voit d'autres avec de grandes déchirures, où les parties du corps sont très visibles quand c'est porté ce qui paraît vraiment vilain et vulgaire. On voit des jeunes filles et femmes dans tenues très moulantes et très courtes se pavaner dans les rues sans souci. L'Afrique doit-elle perdre les valeurs au nom de la mode ? Cette question mérite d'être posée. Dans le jargon des jeunes, être à la mode signifie être branché et personne ne veut être classé parmi les non branchés. Tout est permis pour rester branché, les tenues fantaisistes, avec des couleurs criardes et des designs pas possibles. Ils vont jusqu'à prêter des tenues d'autres pour faire des photos pour se montrer branché sur facebook et les autres réseaux sociaux. Ils sont "Swag" comme ils aiment à le dire. Un véritable travail doit être fait au niveau de la société quant aux déviances qu'on observe de part et d'autres par rapport à la mode. Une photo indécente mise sur facebook peut-être la cause d'un refus d'emploi demain si les recruteurs lors des enquêtes font un tour sur la page facebook de l'individu. Ils pensent souvent que la jeunesse est une étape de la vie où l'on peut tout se permettre mais il y a des choses qui poursuivent et qui réapparaissent au moment où l'individu s'y attend le moins. Le passé rattrape toujours dit-on. Les parents doivent pouvoir jouer leurs rôles en recadrant le style vestimentaire de leurs enfants. On peut être à la mode sans être ni vulgaire ni indécent.

Moukaram A.M.BADAROU

CORONAVIRUS (COVID-19) à la date du 25 mai 2020

34 nouveaux cas guéris

Avec 28179 tests cumulés (Test PCR+ TDR), le Bénin enregistre à la date du 25 mai 2020 un total de 208 cas confirmés avec 87 personnes sous traitement, 118 personnes guéries (soit une hausse de 34 cas guéris) et 3 décès liés au Covid-19.

Le nombre de cas de personnes guéries est supérieur au nombre de cas de personnes sous traitement actuellement au Bénin.

La stratégie de riposte gouvernementale ne peut être pleinement efficace que si indivi-

Vie de couple

Les combats d'une femme mariée.

La femme mariée a cinq combats

PREMIER COMBAT

1-une femme laissée le matin n'est plus la même femme trouvée le soir.

Il faudra prier que ta femme soit la même car ce qu'elle écoute peut la changer totalement d'une minute à l'autre. Ce qu'elle rêve peut la changer. Il faut surveiller sa femme et prier pour elle. Il faut éviter de faire longtemps sans dialoguer avec sa femme. sans dialogue tu t'éloignes très loin de ta femme chaque jour.

DEUXIÈME COMBAT

2-la rencontre avec le serpent:

Le serpent c'est toute personne qui connaît la faiblesse des femmes et qui connaît comment séduire. Nous avons cinq catégories serpents:

- les ex: surtout ceux que votre femme avait beaucoup aimés. Souvent chaque fois que vous êtes en conflit, certaines femmes pensent à leurs ex. la rencontre avec les ex peut être fatale pour une femme pour la faire tomber.

- la mauvaise compagnie: la mauvaise compagnie est un serpent pour ta femme. il faut sélectionner les meilleurs amis pour ta femme.,

- les faux prophètes: les femmes sont très sensibles aux faux prophètes et aux diseurs de bonne aventure. Il faut surveiller sa femme et l'accompagner où elle prie.

- les séducteurs des femmes mariées: beaucoup d'hommes se spécialisent en la séduction des femmes mariées pour diverses raisons (occultisme, intérêt matériel ou financier) ces hommes profitent des erreurs des hommes mariés pour affaiblir leurs femmes.

- les circonstances malheureuses de la vie: chômage prolongé du mari, insatisfaction de la femme, l'en vie... Il faut éviter de laisser ta femme longtemps sans tirer attention à elle. Pries pour elle et sois lui attentif.

TROISIÈME COMBAT

3-la douleur d'enfantement:

Le troisième combat de votre femme c'est la douleur d'enfantement.

Il y'a cinq douleurs d'enfantement chez toute femme:

- Les règles: pendant cette période la femme a vraiment besoin de l'attention de son mari. Trop de maris commettent l'erreur en s'éloignant trop de leurs femmes au lieu de les serrer dans les bras pendant leurs périodes des règles.

-la grossesse: la grossesse à trois douleurs:

-son absence cause malheur et humiliation
-sa présence met la femme mal à l'aise pendant 9mois. Et pendant cette période certains hommes ajoutent une autre douleur à leurs femmes qui s'appelle INFIDÉLITÉ et de considération

-La douleur le jour de la maternité. La sortie de l'enfant cause une très grande douleur. Il faut un rencofort du mari.

Satan peut ajouter un autre combat en amenant les morts-nés et les fausses couches. Il faut soutenir sa femme dans ce combat.

-la croissance de l'enfant et leurs problèmes: la femme passe près de 70% de son temps à s'occuper de: maladie, se réveiller la nuit, les surveiller à tout moment, le poids de l'éducation...

Y a-t-il un homme qui peut comprendre une femme ? Cette homme ne peut jamais faire souffrir sa

duellement et collectivement nous adoptons et renforçons les gestes barrières que sont entre autres : le port systématique de masque en tous lieux, le lavage régulier des mains à l'eau et au savon, le respect de la distanciation de 1m entre les individus etc.

Le Coronavirus existe bel et bien et il est l'affaire de tous.

Protégeons-nous pour protéger les autres.

Pour toutes informations, appelez le centre d'informations Covid-19 en composant le 136, appel gratuit.

femme.

QUATRIÈME COMBAT

4-les liens de famille:

Telle mère telle fille. certaines femmes ont connu déjà des problèmes le jour même du mariage. La famille ne voulait pas qu'elle se marie. ne néglige pas cet aspect de combat. D'autres femmes ont connu ou commencent à connaître la même vie qu'à vécu leurs mères. Elles avaient réussi à aider leurs maris à monter dans la vie, mais quand la bénédiction était venue, c'est une autre qui avait bénéficié. Cette vie de ta mère commence à te suivre. Quitte ton aisance et entre en jeûne. Coupe les liens de famille. Refuse de vivre l'échec de tes parents et de ta famille. Coupe tout lien.

CINQUIÈME COMBAT

5-les problèmes des femmes:

-Satisfaction des besoins:

Une femme a besoin d'être aimée, être considérée..trop de femmes sont malheureuses parce que Satan a enlevé cette chose dans leurs maris qui s'occupent de «leurs grandes choses» en négligeant leurs «petites choses». Pourtant ces petites choses les femmes les estiment plus importantes que tout l'or du monde. Exemple: donner à sa femme une place de choix, sortir avec elle, parler du bien d'elle devant tes frères, sœurs et amis, lui dire merci pour un bon repas. Ces petites choses sont parfois plus importantes pour que le cadeau d'une voiture. Je demande à une femme de prier Dieu pour qu'il remette dans son mari ces choses. Chasses devant lui toutes ces femmes qui t'ont volé ton mari. Source externe : École de Mariage

Ce que vous devez savoir

Un salaire est un pot de vin pour oublier son ambition

(Dr Aubrey Roberts)

La recherche a montré que les groupes les plus pauvres dans le monde sont les salariés, à côté des mendiants.

Ils vivent dans un cercle vicieux de la pauvreté, géré sur 30 jours.

Le salaire est toujours attendu chaque mois et tout léger retard dans le paiement entraîne une anxiété, une pression et une déception déchirantes chez le salarié.

Le salaire est une solution à court terme à un problème de durée de vie.

Le salaire seul ne peut pas résoudre vos problèmes d'argent. Vous avez besoin de plusieurs sources de revenus pour vous équilibrer.

Le formulaire de déclaration d'impôts contient environ 11 flux de revenus, dont le salaire en est juste un.

Ne vivez pas la vie de pêche avec un seul crochet, il y a beaucoup de poissons dans l'océan.

Le salaire est la MÉDECINE pour la gestion de la

PAUVRETÉ, pas pour la guerre.

Seule votre entreprise ou votre investissement guérit la pauvreté.

La plupart des investisseurs ne sont pas des salariés. La différence entre ces mendiants dans la rue et les salariés est d'un mois de salaire.

Tronquer le flux de leur salaire pour un mois et vous vous rendez compte que la majorité appartient à la classe inférieure.

Si vous divisez votre salaire par le taux d'échange, vous découvrirez que vous êtes plus pauvre, par rapport à quand vous avez commencé à travailler.

Ou divisez votre salaire par an par 2000 heures pour savoir ce que vaut votre heure.

Si vous n'avez pas 3 mois de salaire en épargne, vous êtes déjà pauvre.

Être un salarié est une mentalité, brisez cela!

Votre valeur est beaucoup plus que votre salaire. Le salaire est la valeur que quelqu'un a mis sur votre effort.

Vous ne pouvez pas augmenter en valeur, à moins

que vous ne vous valorisez différemment. La vie est un compromis entre le temps, l'effort et la récompense.

Pour être récompensé d'avantage, vous devez devenir plus précieux.

La plupart des salariés finissent pauvres à court et à long terme.

J'invite donc chacun de nous à être INTELLIGENT FINANCIÈREMENT et à OUVRIR NOS YEUX POUR VOIR DES OPPORTUNITÉS DANS LES PROBLÈMES.

Plongez-vous dans l'esprit d'entreprise parce que le salaire est une déception à vie.

Être un salarié ou un investisseur est une décision. La vie ne changera pas jusqu'à ce que vous décidiez Faites le mouvement.

Quelqu'un a dit : "Le salaire est un pot de vin pour oublier son ambition."

Décidez-vous maintenant, car c'est le meilleur moment.



Édité par GEEK BENIN

Directeur de publication délégué

Prudence SEKODO
95 692 885

Conseillers éditoriaux

Elias BEHANZIN
Léon KOBOUDE
Luc Aimé DANSOU

Directeur de la rédaction

Hervé Prudence HESSOU

Rédacteur en chef

Jesdias LIKPETE

Rédaction

Ambroise AMETOWONA

Desk Sport

Gaël HESSOU
Aubin Monge BANKOLE
Rogerio APLOGAN

Correspondant

Kanon NONDICHAO
(Abomey)
Aristide ABIDJO (Lomé)

Service Commercial

Sidoine YEHOUESSI
(95 814 065)

Installation des conseillers communaux issus des communales 2020

Voici comment ca va se passer !



FCBE Radiés, les 84 démissionnaires réintégrés

Les membres FCBE radiés sont à nouveau réintégrer par le bureau politique conduit par le SEN Paul HOUNKPE



Débats autour de l'élection du Maire de Cotonou :

L'élue UP Luc Sètonji ATROKPO appelle au calme



< Chers concitoyens, La prochaine élection du Maire et de ses adjoints à Cotonou déchaîne les passions à travers des prises de positions incommo-

dantes à la cohésion des élus de l'Union Progressiste dans la commune. C'est ainsi que des initiatives de communication sont prises pour ma personne avec des messages dont on me fait parfois auteur. J'invite les uns et les autres à faire confiance au savoir-faire des dirigeants de notre parti. Ils sauront gérer les ambitions des élus UP, tous aussi valeureux que talentueux. C'est ensemble que nous donnerons les impulsions nécessaires au développement de la Ville de Cotonou. Je vous remercie Luc Sètonji ATROKPO>>

Porto-Novo

Charlemagne Yantoky s'adresse aux 6049 voix immaculées exprimées



Avant son installation comme conseiller municipal élu au cinquième arrondissement de Porto-Novo, M. Charlemagne Yantoky, tête de liste UP «fier et très reconnaissant pour les 6049 voix immaculées exprimées pour le compte de l'Union Progressiste (UP),» le parti par le biais duquel il s'est présenté à l'élection municipale du 17 mai 2020. Lire sa lettre émouvante de remerciement aux électeurs. Akonaboé, Porto-Novo, le 26 mai 2020

Chers parents,
Chers frères et sœurs,

Chers Camarades militants, Je suis fier et très reconnaissant pour le score que nous avons réalisé pour le compte de l'Union Progressiste (UP), mon parti par le biais duquel je me suis présenté à l'élection des conseillers du cinquième arrondissement de Porto-Novo. Les résultats provisoires des élections municipales tels que proclamés par la Commission Electorale Nationale Autonome (CENA) montrent sans équivoque, la suprématie de mon parti l'UP sur tous les autres à Akonaboé en particulier et dans le 5ème arrondissement en général. Je le ressens comme l'expression irréfutable de votre soutien sans faille et de votre générosité fraternelle et amicale.

Je vous suis reconnaissant pour le comportement exemplaire que vous avez eu durant cette campagne si importante pour l'avenir de notre

chère capitale, Porto-Novo. Vous vous êtes levés et restés debout comme nous l'enseigne notre hymne nationale : « enfants du Bénin debout... ». J'en suis honoré. Et vous avec. Je vous suis reconnaissant pour l'investissement individuel et collectif. Le succès immaculé dont vous êtes les acteurs principaux nous confère dorénavant, une très grande responsabilité. Nous avons ainsi le devoir de resserrer davantage les rangs, car l'œuvre à exécuter est immense. J'aurai donc encore une fois et tout au long de mon mandat, besoin de chacun de vous. Ce n'est qu'à cette condition qu'à la fin, nous serons tous portés en triomphe. Le nouveau départ pour Porto-Novo, c'est aujourd'hui et maintenant. Ma gratitude renouvelée,

Charlemagne YANKOTY

Editorial

L'école de la pipe, de la drogue et des partouzes

Les Béninois ont été très choqués cette semaine avec les vidéos des élèves de certains collèges de Cotonou. Des vidéos obscènes réalisées dans les enceintes des collèges avec les apprenants en uniforme. Jeux sensuels et sexuels, drogue, cigarette : tout y apparaît. La démission des parents : l'une des premières causes de la dépravation des adolescents et jeunes. Les parents ne jouent plus leurs rôles d'éducateurs comme il faut parce que très occupés parfois pour chercher de quoi nourrir ces derniers. Les réseaux sociaux dévoilent aujourd'hui le vrai visage du monde. Le tableau est tellement sombre que l'on se demande parfois si la fin du monde n'est pas proche. Les viols, les agressions, la dépravation, la prostitution, la drogue, les sextape semblent être aujourd'hui le quotidien de la grande partie des jeunes et adolescents. Il y a quelques années beaucoup savaient qu'il existait chez certains adolescents et jeunes des comportements immoraux mais n'avaient pas l'occasion de le vivre. Aujourd'hui on le vit en direct via les réseaux sociaux, la plaie est plus profonde qu'elle ne paraît. La démission des parents, l'accès aux réseaux sociaux, les telenovelas, le laxisme des parents, les mauvaises fréquentations la pauvreté.... Les ministres en charge de l'éducation ont pris leurs responsabilités, les collèges concernés ont tenu des conseils de discipline et ont infligé des sanctions mais tout cela n'effacera pas la honte des parents de ces élèves qui apparaissent dans les vidéos. C'est le début de la descente aux enfers de ces élèves. Après les punitions il faudrait penser à les faire suivre par les spécialistes pour leur éviter de sombrer.

HPH

LE GEAI BLEU

La chronique de Kangny-Hessou Jean Damascène



Du bon usage du nom, « Yabi » et du prénom, « Charles »

Les faits : L'Ong Bénin Diaspora Assistance fait une grogne suite à une enquête diligentée par elle-même dans la commune de Ouèssè dans une affaire qu'il convient d'appeler le « Satom-gasoilGate ». Le récit publié par le président de l'Ong, M. Médard Koudébi sur les réseaux sociaux indexe un individu sans autre précision du nom de « Yabi Charles ». L'information fait le tour du monde. Tous ceux qui s'appellent « Yabi Charles » au Bénin sont interpellés par coup de téléphone et messages divers par leurs amis, collègues et hiérarchies. La toile s'embrase. Les hommes de l'ère culturelle Nagot du Bénin qui portent le nom, « Yabi » et le prénom, « Charles » sont regardés d'un mauvais œil. Un week-end, celui du vendredi 08 mai au dimanche 10 mai 2020 était ce lui de toutes les indignations et de tous les soupçons. Le Président de l'Ong Diaspora a-t-il mesuré toutes les conséquences et désagréments qui consistent à jeter en pâture, un nom et prénom sans aucune autre forme de précision ? Il se pose alors un problème de rédaction des résultats d'enquêtes de grogne.

Quand on tape : « Yabi Charles » dans le moteur de recherche « Google », cet identifiant renvoie à des personnalités diverses : Forestier, Universitaire, architecte, Médecin, élève etc....

On peut bien comprendre que l'auteur du récit d'enquête de grogne ne soit ni un journaliste ni un agent assermenté aux règles de rédaction strictes. Sinon, la moindre des choses est de décrire l'intéressé par sa profession ou son âge. Quand on tape : « Yabi Charles » dans le moteur de recherche « Google », cet identifiant renvoie à des personnalités diverses : Forestier, Universitaire, architecte, Médecin, élève etc.... C'est d'ailleurs pour éviter ces confusions et créer des torts inconsciemment à des honnêtes gens qu'il est recommandé de la prudence dans l'appellation sans ambages des noms des gens quand on n'a pas de précisions déterminantes pouvant conduire à cibler l'individu présumé receleur. Deux précautions valent mieux qu'une. A s'y méprendre, un travail sérieux comme celui réalisé par l'Ong de M. Médard Koudébi peut créer des maux parce que les mots choisis ou omis ont fait des ombrages. Ceci vaut bien une mise au point afin que la rédaction des rapports de grogne de l'Ong Diaspora soit tout simplement professionnelle. Notons qu'aux dernières nouvelles, l'Ong Diaspora s'est rattrapée avec un résumé de sa grogne par l'usage de l'expression, « Un certain Charles ». Dossou trop tard ! Le désagrément est déjà fait.

Webinaire-Think & Do Tank RM /Résilience face au Covid-19

Fournir des solutions et des idées



De ce 26 au 28 mai prochain, le Think & Do Tank Team RM en partenariat avec le Groupe panafricain Ecobank, la Fondation Lamothe (Haïti) et la Confédération des Institutions Financières pour l'Afrique de l'Ouest (CIF) organisent un webinaire international afin de fournir des solutions et des idées pour la résilience, la solidité et durabilité des économies africaines face au Covid-19. C'est dans un contexte marqué par la pandémie de la Covid-19, certains intellectuels du continent africain estiment qu'il est très urgent de construire des schémas de retour à la normale et des mécanismes de résilience pour les pays les plus exposés. Ainsi, En appui aux Chefs d'Etat et de Gouvernement pour la riposte au Covid-19, ce séminaire réunira une trentaine de personnalités et d'experts de l'économie et de la finance africaine au cours de panels de haut niveau. Les débats seront principalement animés par l'experte internationale en finance inclusive et promotrice du Think & Do Tank RM et initiatrice de l'activité. Selon les organisateurs, ce séminaire est le premier d'un nouveau cycle de débats et de réflexions entamé par le Think & Do Tank Team RM. La team RM est, par ailleurs une plateforme réflexive, animée par des citoyens africains et des amis de l'Afrique s'intéressant aux politiques de développement et épou-

sant la vision d'économie inclusive et solidaire, orientation chère à l'initiatrice du Think Tank, madame Reckya Madougou. Egalement ouvert aux jeunes citoyens du monde amoureux de l'Afrique, la Team RM se veut être une force de propositions et offre un espace de réflexions et d'échanges tourné vers la production, la diffusion d'idées et des expérimentations. Ces principaux domaines sont : la croissance transformatrice, l'inclusion financière, l'égalité genre et la libération du potentiel de la jeunesse.

Au menu, les approches réelles et adaptées des Institutions de Microfinance (IMF) ou des Systèmes Financiers Décentralisés (SFD) pour le soutien de la vulnérabilité des populations impactées. Important est le rôle de ces institutions dans le financement de l'économie informelle, y compris leur refinancement par les banques. Pendant les trois jours, "il y aura la session avec le cluster des décideurs composé de ministres et partenaires techniques et financiers, la session du cluster de la chaîne de valeur du financement des Très Petites entreprises (TPE) et PME/PMI; enfin la 3ème session réunira le cluster des PME start-up africaines qui innovent dans des solutions pour l'Afrique avec la problématique de leur financement", ont annoncé les organisateurs. À la fin, il s'agira de produire une feuille de

route avec des actions concrètes en termes de relance afin de juguler la récession, mais également de définir un Cadre de coordination, de plaider et de suivi de la mise en œuvre des recommandations. Lire ci-dessous l'intégralité du communiqué de presse:

Plus de deux mois après l'irruption des premiers cas testés positifs au Covid-19 en Afrique, les risques sont aussi bien économiques que sociaux. Mais pour les plus vulnérables, qu'il s'agisse des vendeurs ou commerçants, d'agriculteurs et producteurs, des Très Petites et Moyennes entreprises ou artisans, tous des acteurs de l'économie informelle et de l'économie réelle, les impacts sont corrosifs. Et encore plus dans les Pays Pauvres Très Endettés (PPTE) Comment donc les préparer à une résilience fondatrice d'une nouvelle ère pour sauver le tissu économique africain tout en le densifiant ? Pour y répondre, le Think & Do Tank Team RM, fidèle à sa vocation de laboratoire d'idées et d'actions, organise les 26, 27 et 28 Mai 2020 un webinaire international sur l'application Zoom. «Il est urgent de protéger les personnes et les entreprises les plus vulnérables. Créer un cadre spécial de mécanismes de résilience. Il s'agirait d'envisager la généralisation bien

organisée des banques alimentaires à laquelle il faut associer des directives sanitaires et d'hygiène, des mesures économiques incitatives de reports d'impôts, de subventions salariales surtout dans les entreprises de grande utilité, etc. De même qu'un ajustement provisoire des échéances et garanties de crédit et des modalités des prêts en général», a indiqué Reckya Madougou, la promotrice du Think & do Tank Team RM, initiateur du webinaire en partenariat avec Ecobank Côte d'Ivoire, la Confédération des Institutions financières d'Afrique de l'Ouest et la Fondation Louis G. Lamothe. Rencontre bilingue de haut niveau, ce séminaire vise à proposer des solutions de résilience et de résistance aux chocs générés par cette pandémie. Elle mise surtout sur la nécessité d'accompagner ces acteurs de l'économie réelle à travers l'appui aux Institutions de Microfinance, de méso finance et les banques. Une trentaine d'acteurs de l'élite économique du continent africain, sa diaspora et ses amis, à savoir des experts de la finance inclusive et des mécanismes de développement, des acteurs gouvernementaux, entrepreneurs, patrons de multinationales y sont attendus. Entre autres, - Lionel Zinsou, ancien Premier Ministre du Bénin,

Reckya Madougou, ancien Ministre et Expert International/ Finance Inclusive et Mécanisme de Développement Paul Harry Aithnard, Directeur régional Ecobank UEMOA. Laurent Lamothe, ancien Premier Ministre haïtien. Claude Joseph, Ally Coulibally, Alain Claude Bilie By Nze, respectivement ministre des Affaires Etrangères d'Haïti, de Côte d'Ivoire et du Gabon. Diéné Kéita, ministre de la Coopération et de l'intégration africaine Guinée Souleymane Diarassouba, ministre du Commerce et de l'Industrie de la Côte d'Ivoire. Jean Van Wetter, Directeur Général de Enabel, l'agence Belge de Développement, Douiri Ismaïl, Directeur Général Délégué Attijariwafabank, Xavier Michon, Secrétaire Exécutif Adjoint de UN Capital Development Fund, James Claude CEO, Global Voice Group African and Renaissance Diaspora Network (ARDN) Stefan Nalletamby, Vice-président par intérim, en charge du secteur privé, de l'infrastructure et de l'industrialisation, Groupe de la Banque Africaine de Développement M. Oumar Tatam LY, Conseiller Spécial du Gouverneur de la BCEAO Mariam Djibo, Direc-

trice Générale de AD-VANS Côte d'Ivoire Azaratou Sondo, Présidente de la Fédération des Associations Professionnelles des SFD, UEMOA Bangoura Adama Cisse, Présidente de la CFAAD (Coopérative des femmes amazones pour l'agriculture et le développement) et Coordinatrice Nationale des Leader Women Of Africa Sewa AGBODJAN, Senior System Analyst. Promoteur Innov Care Mais en plus d'identifier et de répertorier les solutions adaptées et ciblées au profit des IMF/SFD face à la pandémie, une feuille de route sera mise en place avec des actions concrètes et des échéances qui résulteront des webinars. Ce sera également l'occasion de proposer, grâce à la participation de jeunes start-upers / entrepreneurs, des idées novatrices pour le développement des start-ups. Ces derniers auront ainsi la possibilité de nouer des contacts avec des décideurs et des business angels. Pour participer, suivre et échanger avec les experts lors de cet atelier, il suffit de vous inscrire au teamrm.org/inscription avant la date du 25 mai 2020. Pour des informations complémentaires, contactez le 00228 97 31 90 90 ou par mail contact@teamrm.org #Covid-FinanceInclusive #TeamRM

Elections communales et municipales

[illegible]

MATERIA: A.M.O.			Criterios de calificación			
MATERIA: A.M.O.			Criterios de calificación			
Nº	Nombre	Notas	Primer parcial	Segundo parcial	Examen final	Media de calificación
1	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
2	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
3	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
4	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
5	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
6	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
7	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
8	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
9	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
10	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
11	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
12	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
13	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
14	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
15	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
16	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
17	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
18	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
19	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
20	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
21	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
22	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
23	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
24	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
25	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
26	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
27	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
28	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
29	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
30	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
31	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
32	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
33	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
34	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
35	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
36	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
37	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
38	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
39	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
40	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
41	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
42	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
43	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
44	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
45	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
46	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
47	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
48	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
49	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00
50	Alfonso	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00

Activity	Activity ID	Start	End	Duration	Predecessors	Successors	Notes
Project Initiation							
1. Define project objectives	1.1	2023-01-01	2023-01-05	5 days		2.1, 2.2, 2.3	Project initiation phase
2. Identify stakeholders	2.1	2023-01-06	2023-01-10	5 days	1.1	3.1, 3.2, 3.3	Stakeholder identification
3. Develop project charter	3.1	2023-01-11	2023-01-15	5 days	2.1, 2.2	4.1, 4.2, 4.3	Charter development
4. Obtain project approval	4.1	2023-01-16	2023-01-20	5 days	3.1, 3.2	5.1, 5.2, 5.3	Approval process
5. Assign project manager	5.1	2023-01-21	2023-01-25	5 days	4.1, 4.2	6.1, 6.2, 6.3	PM assignment
6. Form project team	6.1	2023-01-26	2023-02-05	10 days	5.1, 5.2	7.1, 7.2, 7.3	Team formation
Project Planning							
7. Define project scope	7.1	2023-02-06	2023-02-10	5 days	6.1, 6.2	8.1, 8.2, 8.3	Scope definition
8. Create work breakdown structure (WBS)	8.1	2023-02-11	2023-02-15	5 days	7.1, 7.2	9.1, 9.2, 9.3	WBS creation
9. Estimate activity durations	9.1	2023-02-16	2023-02-20	5 days	8.1, 8.2	10.1, 10.2, 10.3	Duration estimation
10. Develop project schedule	10.1	2023-02-21	2023-03-05	15 days	9.1, 9.2	11.1, 11.2, 11.3	Schedule development
11. Identify risks	11.1	2023-03-06	2023-03-10	5 days	10.1, 10.2	12.1, 12.2, 12.3	Risk identification
12. Develop risk management plan	12.1	2023-03-11	2023-03-15	5 days	11.1, 11.2	13.1, 13.2, 13.3	Risk management plan
Project Execution							
13. Implement project plan	13.1	2023-03-16	2023-03-20	5 days	12.1, 12.2	14.1, 14.2, 14.3	Plan implementation
14. Monitor project progress	14.1	2023-03-21	2023-03-25	5 days	13.1, 13.2	15.1, 15.2, 15.3	Progress monitoring
15. Manage project resources	15.1	2023-03-26	2023-03-30	5 days	14.1, 14.2	16.1, 16.2, 16.3	Resource management
16. Communicate project information	16.1	2023-03-31	2023-04-04	5 days	15.1, 15.2	17.1, 17.2, 17.3	Communication
17. Manage project quality	17.1	2023-04-05	2023-04-09	5 days	16.1, 16.2	18.1, 18.2, 18.3	Quality management
18. Manage project procurement	18.1	2023-04-10	2023-04-14	5 days	17.1, 17.2	19.1, 19.2, 19.3	Procurement management
19. Manage project risk	19.1	2023-04-15	2023-04-19	5 days	18.1, 18.2	20.1, 20.2, 20.3	Risk management
20. Close project	20.1	2023-04-20	2023-04-24	5 days	19.1, 19.2		Project closure

[illegible][illegible]

Nº	Nome	Matrícula	Sexo	Idade	Estado Civil	Profissão	Religião
1	Adriano	123456789	M	35	Solteiro	Engenheiro	Católico
2	Bianca	987654321	F	28	Casada	Professora	Protestante
Informações de Contato							
Nº	Nome	Matrícula	Sexo	Idade	Estado Civil	Profissão	Religião
3	Carlos	111222333	M	42	Casado	Advogado	Católico
4	Diana	444555666	F	31	Divorciada	Arquiteta	Protestante
5	Eduardo	777888999	M	25	Solteiro	Estudante	Católico
6	Fátima	101010101	F	45	Casada	Enfermeira	Protestante
7	Gabriel	131313131	M	33	Casado	Engenheiro	Católico
8	Helena	161616161	F	22	Solteira	Estudante	Protestante
9	Isaac	191919191	M	50	Casado	Professora	Católico
10	Júlia	222222222	F	38	Casada	Engenheira	Protestante
Informações de Endereço							
Nº	Nome	Matrícula	Sexo	Idade	Estado Civil	Profissão	Religião
11	Leandro	252525252	M	27	Casado	Engenheiro	Católico
12	Mariana	282828282	F	30	Casada	Professora	Protestante
13	Nelson	313131313	M	40	Casado	Advogado	Católico
14	Olivia	343434343	F	29	Casada	Enfermeira	Protestante
15	Pedro	373737373	M	36	Casado	Engenheiro	Católico
16	Quênia	404040404	F	24	Solteira	Estudante	Protestante
17	Rafael	434343434	M	41	Casado	Professora	Católico
18	Sara	464646464	F	32	Casada	Engenheira	Protestante
19	Thiago	494949494	M	26	Casado	Advogado	Católico
20	Vanessa	525252525	F	39	Casada	Enfermeira	Protestante
Informações de Trabalho							
Nº	Nome	Matrícula	Sexo	Idade	Estado Civil	Profissão	Religião
21	Walter	555555555	M	48	Casado	Engenheiro	Católico
22	Xenia	585858585	F	35	Casada	Professora	Protestante
23	Yuri	616161616	M	23	Solteiro	Estudante	Católico
24	Zaida	646464646	F	44	Casada	Enfermeira	Protestante
25	Adriano	676767676	M	37	Casado	Advogado	Católico
26	Bianca	707070707	F	29	Casada	Engenheira	Protestante
27	Carlos	737373737	M	43	Casado	Professora	Católico
28	Diana	767676767	F	31	Divorciada	Arquiteta	Protestante
29	Eduardo	797979797	M	25	Solteiro	Estudante	Católico
30	Fátima	828282828	F	45	Casada	Enfermeira	Protestante
31	Gabriel	858585858	M	33	Casado	Engenheiro	Católico
32	Helena	888888888	F	22	Solteira	Estudante	Protestante
33	Isaac	919191919	M	50	Casado	Professora	Católico
34	Júlia	949494949	F	38	Casada	Engenheira	Protestante
35	Leandro	979797979	M	27	Casado	Advogado	Católico
36	Mariana	100100100	F	30	Casada	Enfermeira	Protestante
37	Nelson	103103103	M	40	Casado	Engenheiro	Católico
38	Olivia	106106106	F	29	Casada	Professora	Protestante
39	Pedro	109109109	M	36	Casado	Arquiteta	Católico
40	Quênia	112112112	F	24	Solteira	Estudante	Protestante
41	Rafael	115115115	M	41	Casado	Enfermeira	Católico
42	Sara	118118118	F	32	Casada	Engenheira	Protestante
43	Thiago	121121121	M	26	Casado	Advogado	Católico
44	Vanessa	124124124	F	39	Casada	Enfermeira	Protestante
45	Walter	127127127	M	48	Casado	Engenheiro	Católico
46	Xenia	130130130	F	35	Casada	Professora	Protestante
47	Yuri	133133133	M	23	Solteiro	Estudante	Católico
48	Zaida	136136136	F	44	Casada	Enfermeira	Protestante
4							

[illegible]

Elections communales et municipales

[illegible]

DETALLE DES ACTIVITES				COMPTES GLOBAUX			
A. ACTIVITES DE DEVELOPPEMENT				B. ACTIVITES DE GESTION			
N°	ACTIVITE	UNITE	REMARKS	N°	COMPTES	DEBIT	CREDIT
1	Activite 1.1	Activite 1.1		1	Compte 1.1		
2	Activite 1.2	Activite 1.2		2	Compte 1.2		
3	Activite 1.3	Activite 1.3		3	Compte 1.3		
4	Activite 1.4	Activite 1.4		4	Compte 1.4		
5	Activite 1.5	Activite 1.5		5	Compte 1.5		
6	Activite 1.6	Activite 1.6		6	Compte 1.6		
7	Activite 1.7	Activite 1.7		7	Compte 1.7		
8	Activite 1.8	Activite 1.8		8	Compte 1.8		
9	Activite 1.9	Activite 1.9		9	Compte 1.9		
10	Activite 1.10	Activite 1.10		10	Compte 1.10		
11	Activite 1.11	Activite 1.11		11	Compte 1.11		
12	Activite 1.12	Activite 1.12		12	Compte 1.12		
13	Activite 1.13	Activite 1.13		13	Compte 1.13		
14	Activite 1.14	Activite 1.14		14	Compte 1.14		
15	Activite 1.15	Activite 1.15		15	Compte 1.15		
16	Activite 1.16	Activite 1.16		16	Compte 1.16		
17	Activite 1.17	Activite 1.17		17	Compte 1.17		
18	Activite 1.18	Activite 1.18		18	Compte 1.18		
19	Activite 1.19	Activite 1.19		19	Compte 1.19		
20	Activite 1.20	Activite 1.20		20	Compte 1.20		
21	Activite 1.21	Activite 1.21		21	Compte 1.21		
22	Activite 1.22	Activite 1.22		22	Compte 1.22		
23	Activite 1.23	Activite 1.23		23	Compte 1.23		
24	Activite 1.24	Activite 1.24		24	Compte 1.24		
25	Activite 1.25	Activite 1.25		25	Compte 1.25		
26	Activite 1.26	Activite 1.26		26	Compte 1.26		
27	Activite 1.27	Activite 1.27		27	Compte 1.27		
28	Activite 1.28	Activite 1.28		28	Compte 1.28		
29	Activite 1.29	Activite 1.29		29	Compte 1.29		
30	Activite 1.30	Activite 1.30		30	Compte 1.30		
31	Activite 1.31	Activite 1.31		31	Compte 1.31		
32	Activite 1.32	Activite 1.32		32	Compte 1.32		
33	Activite 1.33	Activite 1.33		33	Compte 1.33		
34	Activite 1.34	Activite 1.34		34	Compte 1.34		
35	Activite 1.35	Activite 1.35		35	Compte 1.35		
36	Activite 1.36	Activite 1.36		36	Compte 1.36		
37	Activite 1.37	Activite 1.37		37	Compte 1.37		
38	Activite 1.38	Activite 1.38		38	Compte 1.38		
39	Activite 1.39	Activite 1.39		39	Compte 1.39		
40	Activite 1.40	Activite 1.40		40	Compte 1.40		
41	Activite 1.41	Activite 1.41		41	Compte 1.41		
42	Activite 1.42	Activite 1.42		42	Compte 1.42		
43	Activite 1.43	Activite 1.43		43	Compte 1.43		
44	Activite 1.44	Activite 1.44		44	Compte 1.44		
45	Activite 1.45	Activite 1.45		45	Compte 1.45		
46	Activite 1.46	Activite 1.46		46	Compte 1.46		
47	Activite 1.47	Activite 1.47		47	Compte 1.47		
48	Activite 1.48	Activite 1.48		48	Compte 1.48		
49	Activite 1.49	Activite 1.49		49	Compte 1.49		
50	Activite 1.50	Activite 1.50		50	Compte 1.50		
51	Activite 1.51	Activite 1.51		51	Compte 1.51		
52	Activite 1.52	Activite 1.52		52	Compte 1.52		
53	Activite 1.53	Activite 1.53		53	Compte 1.53		
54	Activite 1.54	Activite 1.54		54	Compte 1.54		
55	Activite 1.55	Activite 1.55		55	Compte 1.55		
56	Activite 1.56	Activite 1.56		56	Compte 1.56		
57	Activite 1.57	Activite 1.57		57	Compte 1.57		
58	Activite 1.58	Activite 1.58		58	Compte 1.58		
59	Activite 1.59	Activite 1.59		59	Compte 1.59		
60	Activite 1.60	Activite 1.60		60	Compte 1.60		
61	Activite 1.61	Activite 1.61		61	Compte 1.61		
62	Activite 1.62	Activite 1.62		62	Compte 1.62		
63	Activite 1.63	Activite 1.63		63	Compte 1.63		
64	Activite 1.64	Activite 1.64		64	Compte 1.64		
65	Activite 1.65	Activite 1.65		65	Compte 1.65		
66	Activite 1.66	Activite 1.66		66	Compte 1.66		
67	Activite 1.67	Activite 1.67		67	Compte 1.67		
68	Activite 1.68	Activite 1.68		68	Compte 1.68		
69	Activite 1.69	Activite 1.69		69	Compte 1.69		
70	Activite 1.70	Activite 1.70		70	Compte 1.70		
71	Activite 1.71	Activite 1.71		71	Compte 1.71		
72	Activite 1.72	Activite 1.72		72	Compte 1.72		
73	Activite 1.73	Activite 1.73		73	Compte 1.73		
74	Activite 1.74	Activite 1.74		74	Compte 1.74		
75	Activite 1.75	Activite 1.75		75	Compte 1.75		
76	Activite 1.76	Activite 1.76		76	Compte 1.76		
77	Activite 1.77	Activite 1.77		77	Compte 1.77		
78	Activite 1.78	Activite 1.78		78	Compte 1.78		
79	Activite 1.79	Activite 1.79		79	Compte 1.79		
80	Activite 1.80	Activite 1.80		80	Compte 1.80		
81	Activite 1.81	Activite 1.81		81	Compte 1.81		
82	Activite 1.82	Activite 1.82		82	Compte 1.82		
83	Activite 1.83	Activite 1.83		83	Compte 1.83		
84	Activite 1.84	Activite 1.84		84	Compte 1.84		
85	Activite 1.85	Activite 1.85		85	Compte 1.85		
86	Activite 1.86	Activite 1.86		86	Compte 1.86		
87	Activite 1.87	Activite 1.87		87	Compte 1.87		
88	Activite 1.88	Activite 1.88		88	Compte 1.88		
89	Activite 1.89	Activite 1.89		89	Compte 1.89		
90	Activite 1.90	Activite 1.90		90	Compte 1.90		
91	Activite 1.91	Activite 1.91		91	Compte 1.91		
92	Activite 1.92	Activite 1.92		92	Compte 1.92		
93	Activite 1.93	Activite 1.93		93	Compte 1.93		
94	Activite 1.94	Activite 1.94		94	Compte 1.94		
95	Activite 1.95	Activite 1.95		95	Compte 1.95		
96	Activite 1.96	Activite 1.96		96	Compte 1.96		
97	Activite 1.97	Activite 1.97		97	Compte 1.97		
98	Activite 1.98	Activite 1.98		98	Compte 1.98		
99	Activite 1.99	Activite 1.99		99	Compte 1.99		
100	Activite 1.100	Activite 1.100		100	Compte 1.100		
S. COMPTES GLOBAUX				COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			
				S. COMPTES GLOBAUX			

1. Name		2. Address	3. P	4. Q	5. R	6. S	7. T	8. U	9. V	10. W	11. X	12. Y	13. Z	14. AA	15. AB	16. AC	17. AD	18. AE	19. AF	20. AG	21. AH	22. AI	23. AJ	24. AK	25. AL	26. AM	27. AN	28. AO	29. AP	30. AQ	31. AR	32. AS	33. AT	34. AU	35. AV	36. AW	37. AX	38. AY	39. AZ	40. BA	41. BB	42. BC	43. BD	44. BE	45. BF	46. BG	47. BH	48. BI	49. BJ	50. BK	51. BL	52. BM	53. BN	54. BO	55. BP	56. BQ	57. BR	58. BS	59. BT	60. BU	61. BV	62. BW	63. BX	64. BY	65. BZ	66. CA	67. CB	68. CC	69. CD	70. CE	71. CF	72. CG	73. CH	74. CI	75. CJ	76. CK	77. CL	78. CM	79. CN	80. CO	81. CP	82. CQ	83. CR	84. CS	85. CT	86. CU	87. CV	88. CW	89. CX	90. CY	91. CZ	92. DA	93. DB	94. DC	95. DD	96. DE	97. DF	98. DG	99. DH	100. DI	101. DJ	102. DK	103. DL	104. DM	105. DN	106. DO	107. DP	108. DQ	109. DR	110. DS	111. DT	112. DU	113. DV	114. DW	115. DX	116. DY	117. DZ	118. EA	119. EB	120. EC	121. ED	122. EE	123. EF	124. EG	125. EH	126. EI	127. EJ	128. EK	129. EL	130. EM	131. EN	132. EO	133. EP	134. EQ	135. ER	136. ES	137. ET	138. EU	139. EV	140. EW	141. EX	142. EY	143. EZ	144. FA	145. FB	146. FC	147. FD	148. FE	149. FF	150. FG	151. FH	152. FI	153. FJ	154. FK	155. FL	156. FM	157. FN	158. FO	159. FP	160. FQ	161. FR	162. FS	163. FT	164. FU	165. FV	166. FW	167. FX	168. FY	169. FZ	170. GA	171. GB	172. GC	173. GD	174. GE	175. GF	176. GG	177. GH	178. GI	179. GJ	180. GK	181. GL	182. GM	183. GN	184. GO	185. GP	186. GQ	187. GR	188. GS	189. GT	190. GU	191. GV	192. GW	193. GX	194. GY	195. GZ	196. HA	197. HB	198. HC	199. HD	200. HE	201. HF	202. HG	203. HH	204. HI	205. HJ	206. HK	207. HL	208. HM	209. HN	210. HO	211. HP	212. HQ	213. HR	214. HS	215. HT	216. HU	217. HV	218. HW	219. HX	220. HY	221. HZ	222. IA	223. IB	224. IC	225. ID	226. IE	227. IF	228. IG	229. IH	230. IJ	231. IK	232. IL	233. IM	234. IN	235. IO	236. IP	237. IQ	238. IR	239. IS	240. IT	241. IU	242. IV	243. IW	244. IX	245. IY	246. IZ	247. JA	248. JB	249. JC	250. JD	251. JE	252. JF	253. JG	254. JH	255. JI	256. JJ	257. JK	258. JL	259. JM	260. JN	261. JO	262. JP	263. JQ	264. JR	265. JS	266. JT	267. JU	268. JV	269. JW	270. JX	271. JY	272. JZ	273. KA	274. KB	275. KC	276. KD	277. KE	278. KF	279. KG	280. KH	281. KI	282. KJ	283. KK	284. KL	285. KM	286. KN	287. KO	288. KP	289. KQ	290. KR	291. KS	292. KT	293. KU	294. KV	295. KW	296. KX	297. KY	298. KZ	299. LA	300. LB	301. LC	302. LD	303. LE	304. LF	305. LG	306. LH	307. LI	308. LJ	309. LK	310. LL	311. LM	312. LN	313. LO	314. LP	315. LQ	316. LR	317. LS	318. LT	319. LU	320. LV	321. LW	322. LX	323. LY	324. LZ	325. MA	326. MB	327. MC	328. MD	329. ME	330. MF	331. MG	332. MH	333. MI	334. MJ	335. MK	336. ML	337. MM	338. MN	339. MO	340. MP	341. MQ	342. MR	343. MS	344. MT	345. MU	346. MV	347. MW	348. MX	349. MY	350. MZ	351. NA	352. NB	353. NC	354. ND	355. NE	356. NF	357. NG	358. NH	359. NI	360. NJ	361. NK	362. NL	363. NM	364. NN	365. NO	366. NP	367. NQ	368. NR	369. NS	370. NT	371. NU	372. NV	373. NW	374. NX	375. NY	376. NZ	377. OA	378. OB	379. OC	380. OD	381. OE	382. OF	383. OG	384. OH	385. OI	386. OJ	387. OK	388. OL	389. OM	390. ON	391. OO	392. OP	393. OQ	394. OR	395. OS	396. OT	397. OU	398. OV	399. OW	400. OX	401. OY	402. OZ	403. PA	404. PB	405. PC	406. PD	407. PE	408. PF	409. PG	410. PH	411. PI	412. PJ	413. PK	414. PL	415. PM	416. PN	417. PO	418. PP	419. PQ	420. PR	421. PS	422. PT	423. PU	424. PV	425. PW	426. PX	427. PY	428. PZ	429. QA	430. QB	431. QC	432. QD	433. QE	434. QF	435. QG	436. QH	437. QI	438. QJ	439. QK	440. QL	441. QM	442. QN	443. QO	444. QP	445. QQ	446. QR	447. QS	448. QT	449. QU	450. QV	451. QW	452. QX	453. QY	454. QZ	455. RA	456. RB	457. RC	458. RD	459. RE	460. RF	461. RG	462. RH	463. RI	464. RJ	465. RK	466. RL	467. RM	468. RN	469. RO	470. RP	471. RQ	472. RR	473. RS	474. RT	475. RU	476. RV	477. RW	478. RX	479. RY	480. RZ	481. SA	482. SB	483. SC	484. SD	485. SE	486. SF	487. SG	488. SH	489. SI	490. SJ	491. SK	492. SL	493. SM	494. SN	495. SO	496. SP	497. SQ	498. SR	499. SS	500. ST	501. SU	502. SV	503. SW	504. SX	505. SY	506. SZ	507. TA	508. TB	509. TC	510. TD	511. TE	512. TF	513. TG	514. TH	515. TI	516. TJ	517. TK	518. TL	519. TM	520. TN	521. TO	522. TP	523. TQ	524. TR	525. TS	526. TT	527. TU	528. TV	529. TW	530. TX	531. TY	532. TZ	533. UA	534. UB	535. UC	536. UD	537. UE	538. UF	539. UG	540. UH	541. UI	542. UJ	543. UK	544. UL	545. UM	546. UN	547. UO	548. UP	549. UQ	550. UR	551. US	552. UT	553. UY	554. UZ	555. VA	556. VB	557. VC	558. VD	559. VE	560. VF	561. VG	562. VH	563. VI	564. VJ	565. VK	566. VL	567. VM	568. VN	569. VO	570. VP	571. VQ	572. VR	573. VS	574. VT	575. VU	576. VV	577. VW	578. VX	579. VY	580. VZ	581. WA	582. WB	583. WC	584. WD	585. WE	586. WF	587. WG	588. WH	589. WI	590. WJ	591. WK	592. WL	593. WM	594. WN	595. WO	596. WP	597. WQ	598. WR	599. WS	600. WT	601. WU	602. WV	603. WW	604. WX	605. WY	606. WZ	607. XA	608. XB	609. XC	610. XD	611. XE	612. XF	613. XG	614. XH	615. XI	616. XJ	617. XK	618. XL	619. XM	620. XN	621. XO	622. XP	623. XQ	624. XR	625. XS	626. XT	627. XU	628. XV	629. XW	630. XX	631. XY	632. XZ	633. YA	634. YB	635. YC	636. YD	637. YE	638. YF	639. YG	640. YH	641. YI	642. YJ	643. YK	644. YL	645. YM	646. YN	647. YO	648. YP	649. YQ	650. YR	651. YS	652. YT	653. YU	654. YV	655. YW	656. YX	657. YY	658. YZ	659. ZA	660. ZB	661. ZC	662. ZD	663. ZE	664. ZF	665. ZG	666. ZH	667. ZI	668. ZJ	669. ZK	670. ZL	671. ZM	672. ZN	673. ZO	674. ZP	675. ZQ	676. ZR	677. ZS	678. ZT	679. ZU	680. ZV	681. ZW	682. ZX	683. ZY	684. ZZ	685. AA	686. AB	687. AC	688. AD	689. AE	690. AF	691. AG	692. AH	693. AI	694. AJ	695. AK	696. AL	697. AM	698. AN	699. AO	700. AP	701. AQ	702. AR	703. AS	704. AT	705. AU	706. AV	707. AW	708. AX	709. AY	710. AZ	711. BA	712. BB	713. BC	714. BD	715. BE	716. BF	717. BG	718. BH	719. BI	720. BJ	721. BK	722. BL	723. BM	724. BN	725. BO	726. BP	727. BQ	728. BR	729. BS	730. BT	731. BU	732. BV	733. BW	734. BX	735. BY	736. BZ	737. CA	738. CB	739. CC	740. CD	741. CE	742. CF	743. CG	744. CH	745. CI	746. CJ	747. CK	748. CL	749. CM	750. CN	751. CO	752. CP	753. CQ	754. CR	755. CS	756. CT	757. CU	758. CV	759. CW	760. CX	761. CY	762. CZ	763. DA	764. DB	765. DC	766. DD	767. DE	768. DF	769. DG	770. DH	771. DI	772. DJ	773. DK	774. DL	775. DM	776. DN	777. DO	778. DP	779. DQ	780. DR	781. DS	782. DT	783. DU	784. DV	785. DW	786. DX	787. DY	788. DZ	789. EA	790. EB	791. EC	792. ED	793. EE	794. EF	795. EG	796. EH	797. EI	798. EJ	799. EK	800. EL	801. EM	802. EN	803. EO	804. EP	805. EQ	806. ER	807. ES	808. ET	809. EU	810. EV	811. EW	812. EX	813. EY	814. EZ	815. FA	816. FB	817. FC	818. FD	819. FE	820. FF	821. FG	822. FH	823. FI	824. FJ	825. FK	826. FL	827. FM	828. FN	829. FO	830. FP	831. FQ	832. FR	833. FS	834. FT	835. FU	836. FV	837. FW	838. FX	839. FY	840. FZ	841. GA	842. GB	843. GC	844. GD	845. GE	846. GF	847. GG	848. GH	849. GI	850. GJ	851. GK	852. GL	853. GM	854. GN	855. GO	856. GP	857. GQ	858. GR	859. GS	860. GT	861. GU	862. GV	863. GW	864. GX	865. GY	866. GZ	867. HA	868. HB	869. HC	870. HD	871. HE	872. HF	873. HG	874. HH	875. HI	876. HJ	877. HK	878. HL	879. HM	880. HN	881. HO	882. HP	883. HQ	884. HR	885. HS	886. HT	887. HU	888. HV	889. HW	890. HX	891. HY	892. HZ	893. IA	894. IB	895. IC	896. ID	897. IE	898. IF	899. IG	900. IH	901. IJ	902. IK	903. IL	904. IM	905. IN	906. IO	907. IP	908. IQ	909. IR	910. IS	911. IT	912. IU	913. IV	914. IW	915. IX	916. IY	917. IZ	918. JA	919. JB	920. JC	921. JD	922. JE	923. JF	924. JG	925. JH	926. JI	927. JJ	928. JK	929. JL	930. JM	931. JN	932. JO	933. JP	934. JQ	935. JR	936. JS	937. JT	938. JU	939. JV	940. JW	941. JX	942. JY	943. JZ	944. KA	945. KB	946. KC	947. KD	948. KE	949. KF	950. KG	951. KH	952. KI	953. KJ	954. KK	955. KL	956. KM	957. KN	958. KO	959. KP	960. KQ	961. KR	962. KS	963. KT	964. KU	965. KV	966. KW	967. KX	968. KY	969. KZ	970. LA	971. LB	972. LC	973. LD	974. LE	975. LF	976. LG	977. LH	978. LI	979. LJ	980. LK	981. LL	982. LM	983. LN	984. LO	985. LP	986. LQ	987. LR	988. LS	989. LT	990. LU	991. LV	992. LW	993. LX	994. LY	995. LZ	996. MA	997. MB	998. MC	999. MD	1000. ME
---------	--	------------	------	------	------	------	------	------	------	-------	-------	-------	-------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	----------

[illegible]

Banco de la Nación			Cuenta de Ahorro				Fecha de pago
N°	Apellido	Nombre	Edad	Profesión	Salario	Porcentaje	
1	Naranjo	María	45	Profesora	1.200	10%	120
2	Naranjo	Carlos	42	Profesora	1.200	10%	120
3	Naranjo	María	40	Profesora	1.200	10%	120
4	Naranjo	Carlos	38	Profesora	1.200	10%	120
5	Naranjo	María	35	Profesora	1.200	10%	120
6	Naranjo	Carlos	32	Profesora	1.200	10%	120
7	Naranjo	María	30	Profesora	1.200	10%	120
8	Naranjo	Carlos	28	Profesora	1.200	10%	120
9	Naranjo	María	25	Profesora	1.200	10%	120
10	Naranjo	Carlos	22	Profesora	1.200	10%	120

[illegible]

Product	Year	Country	Age	Education	2005	2010	2015	2020	2025	2030	2035	2040	2045	2050	2055	2060	2065	2070	2075	2080	2085	2090	2095	2100
Product 1	Year 1	Country 1	Age 1	Education 1	2005	2010	2015	2020	2025	2030	2035	2040	2045	2050	2055	2060	2065	2070	2075	2080	2085	2090	2095	2100
Product 2	Year 2	Country 2	Age 2	Education 2	2005	2010	2015	2020	2025	2030	2035	2040	2045	2050	2055	2060	2065	2070	2075	2080	2085	2090	2095	2100
Product 3	Year 3	Country 3	Age 3	Education 3	2005	2010	2015	2020	2025	2030	2035	2040	2045	2050	2055	2060	2065	2070	2075	2080	2085	2090	2095	2100
Product 4	Year 4	Country 4	Age 4	Education 4	2005	2010	2015	2020	2025	2030	2035	2040	2045	2050	2055	2060	2065	2070	2075	2080	2085	2090	2095	2100
Product 5	Year 5	Country 5	Age 5	Education 5	2005	2010	2015	2020	2025	2030	2035	2040	2045	2050	2055	2060	2065	2070	2075	2080	2085	2090	2095	2100
Product 6	Year 6	Country 6	Age 6	Education 6	2005	2010	2015	2020	2025	2030	2035	2040	2045	2050	2055	2060	2065	2070	2075	2080	2085	2090	2095	2100
Product 7	Year 7	Country 7	Age 7	Education 7	2005	2010	2015	2020	2025	2030	2035	2040	2045	2050	2055	2060	2065	2070	2075	2080	2085	2090	2095	2100
Product 8	Year 8	Country 8	Age 8	Education 8	2005	2010	2015	2020	2025	2030	2035	2040	2045	2050	2055	2060	2065	2070	2075	2080	2085	2090	2095	2100
Product 9	Year 9	Country 9	Age 9	Education 9	2005	2010	2015	2020	2025	2030	2035	2040	2045	2050	2055	2060	2065	2070	2075	2080	2085	2090	2095	2100
Product 10	Year 10	Country 10	Age 10	Education 10	2005	2010	2015	2020	2025	2030	2035	2040	2045	2050	2055	2060	2065	2070	2075	2080	2085	2090	2095	2100

Elections communales et municipales

[illegible]

#	Name	Address	Zip	Telephone	E-mail	Web
1. UNIVERSITÄT WÜRZBURG						
1.1 UNIVERSITÄT WÜRZBURG						
#	Name	Address	Zip	Telephone	E-mail	Web
1	Prof. Dr. G. G. G. G.	Universitätsstr. 1	97082 Würzburg	0931 31-12345	g.g.g.g@uni-wuerzburg.de	www.uni-wuerzburg.de
2	Prof. Dr. H. H. H. H.	Universitätsstr. 2	97082 Würzburg	0931 31-12346	h.h.h.h@uni-wuerzburg.de	www.uni-wuerzburg.de
1.2 UNIVERSITÄT WÜRZBURG						
#	Name	Address	Zip	Telephone	E-mail	Web
1	Prof. Dr. I. I. I. I.	Universitätsstr. 3	97082 Würzburg	0931 31-12347	i.i.i.i@uni-wuerzburg.de	www.uni-wuerzburg.de
2	Prof. Dr. J. J. J. J.	Universitätsstr. 4	97082 Würzburg	0931 31-12348	j.j.j.j@uni-wuerzburg.de	www.uni-wuerzburg.de
2. UNIVERSITÄT ERLANGEN-NÜRNBERG						
2.1 UNIVERSITÄT ERLANGEN-NÜRNBERG						
#	Name	Address	Zip	Telephone	E-mail	Web
1	Prof. Dr. K. K. K. K.	Universitätsstr. 5	91054 Erlangen	09131 31-12349	k.k.k.k@uni-erlangen.de	www.uni-erlangen.de
2	Prof. Dr. L. L. L. L.	Universitätsstr. 6	91054 Erlangen	09131 31-12350	l.l.l.l@uni-erlangen.de	www.uni-erlangen.de
2.2 UNIVERSITÄT ERLANGEN-NÜRNBERG						
#	Name	Address	Zip	Telephone	E-mail	Web
1	Prof. Dr. M. M. M. M.	Universitätsstr. 7	91054 Erlangen	09131 31-12351	m.m.m.m@uni-erlangen.de	www.uni-erlangen.de
2	Prof. Dr. N. N. N. N.	Universitätsstr. 8	91054 Erlangen	09131 31-12352	n.n.n.n@uni-erlangen.de	www.uni-erlangen.de
3. UNIVERSITÄT DUISBURG-ESSEN						
3.1 UNIVERSITÄT DUISBURG-ESSEN						
#	Name	Address	Zip	Telephone	E-mail	Web
1	Prof. Dr. O. O. O. O.	Universitätsstr. 9	47057 Duisburg	0203 31-12353	o.o.o.o@uni-duisburg.de	www.uni-duisburg.de
2	Prof. Dr. P. P. P. P.	Universitätsstr. 10	47057 Duisburg	0203 31-12354	p.p.p.p@uni-duisburg.de	www.uni-duisburg.de
3.2 UNIVERSITÄT DUISBURG-ESSEN						
#	Name	Address	Zip	Telephone	E-mail	Web
1	Prof. Dr. Q. Q. Q. Q.	Universitätsstr. 11	47057 Duisburg	0203 31-12355	q.q.q.q@uni-duisburg.de	www.uni-duisburg.de
2	Prof. Dr. R. R. R. R.	Universitätsstr. 12	47057 Duisburg	0203 31-12356	r.r.r.r@uni-duisburg.de	www.uni-duisburg.de

[illegible]

Nº	Apellido	Nombre	Matrícula	Fecha	Horario	Grado	Asignatura	Horario	Grado	Asignatura
1	Apellido	Nombre	Matrícula	Fecha	Horario	Grado	Asignatura	Horario	Grado	Asignatura
2	Apellido	Nombre	Matrícula	Fecha	Horario	Grado	Asignatura	Horario	Grado	Asignatura
SECCION 101 - 101-101										
SECCION 102 - 102-102										
SECCION 103 - 103-103										
SECCION 104 - 104-104										
SECCION 105 - 105-105										
SECCION 106 - 106-106										
SECCION 107 - 107-107										
SECCION 108 - 108-108										
SECCION 109 - 109-109										
SECCION 110 - 110-110										
SECCION 111 - 111-111										
SECCION 112 - 112-112										
SECCION 113 - 113-113										
SECCION 114 - 114-114										
SECCION 115 - 115-115										
SECCION 116 - 116-116										
SECCION 117 - 117-117										
SECCION 118 - 118-118										
SECCION 119 - 119-119										
SECCION 120 - 120-120										
SECCION 121 - 121-121										
SECCION 122 - 122-122										
SECCION 123 - 123-123										
SECCION 124 - 124-124										
SECCION 125 - 125-125										
SECCION 126 - 126-126										
SECCION 127 - 127-127										
SECCION 128 - 128-128										
SECCION 129 - 129-129										
SECCION 130 - 130-130										
SECCION 131 - 131-131										
SECCION 132 - 132-132										
SECCION 133 - 133-133										
SECCION 134 - 134-134										
SECCION 135 - 135-135										
SECCION 136 - 136-136										
SECCION 137 - 137-137										
SECCION 138 - 138-138										
SECCION 139 - 139-139										
SECCION 140 - 140-140										
SECCION 141 - 141-141										
SECCION 142 - 142-142										
SECCION 143 - 143-143										
SECCION 144 - 144-144										
SECCION 145 - 145-145										
SECCION 146 - 146-146										
SECCION 147 - 147-147										
SECCION 148 - 148-148										
SECCION 149 - 149-149										
SECCION 150 - 150-150										
SECCION 151 - 151-151										
SECCION 152 - 152-152										
SECCION 153 - 153-153										
SECCION 154 - 154-154										
SECCION 155 - 155-155										
SECCION 156 - 156-156										
SECCION 157 - 157-157										
SECCION 158 - 158-158										
SECCION 159 - 159-159										
SECCION 160 - 160-160										
SECCION 161 - 161-161										
SECCION 162 - 162-162										
SECCION 163 - 163-163										
SECCION 164 - 164-164										
SECCION 165 - 165-165										
SECCION 166 - 166-166										
SECCION 167 - 167-167										
SECCION 168 - 168-168										
SECCION 169 - 169-169										
SECCION 170 - 170-170										
SECCION 171 - 171-171										
SECCION 172 - 172-172										
SECCION 173 - 173-173										
SECCION 174 - 174-174										
SECCION 175 - 175-175										
SECCION 176 - 176-176										
SECCION 177 - 177-177										
SECCION 178 - 178-178										
SECCION 179 - 179-179										
SECCION 180 - 180-180										
SECCION 181 - 181-181										
SECCION 182 - 182-182										
SECCION 183 - 183-183										
SECCION 184 - 184-184										
SECCION 185 - 185-185										
SECCION 186 - 186-186										
SECCION 187 - 187-187										
SECCION 188 - 188-188										
SECCION 189 - 189-189										
SECCION 190 - 190-190										
SECCION 191 - 191-191										
SECCION 192 - 192-192										
SECCION 193 - 193-193										
SECCION 194 - 194-194										
SECCION 195 - 195-195										
SECCION 196 - 196-196										
SECCION 197 - 197-197										
SECCION 198 - 198-198										
SECCION 199 - 199-199										
SECCION 200 - 200-200										

[illegible][illegible][illegible]

I- Abonnement

Période	Cotonou / Porto-Novo	Autres localités	Afrique/Europe/Monde
1 mois	10.000	12.000	15.000
3 mois	25.000	30.000	35.000
6 mois	45.000	50.000	55.000
12 mois	80.000	90.000	120.000

II- Publi-rédaction

1- Textes proposés par l'annonceur

Espace	Une (1) parution	Plus d'une (1) parution	Avec titre à la 'Une'
1 page	150.000	120.000	+ 50.000
1/2 page	75.000	65.000	+ 40.000
1/4 page	40.000	35.000	+ 30.000
1/8 page	30.000	25.000	+ 20.000

2- Textes proposés par la rédaction

Espace	Une (1) parution	Plus d'une (1) parution	Avec titre à la 'Une'
1 page	150.000	120.000	+ 50.000
1/2 page	80.000	70.000	+ 40.000
1/4 page	45.000	40.000	+ 30.000
1/8 page	30.000	25.000	+ 20.000

III- Insertions publicitaires

Espace	Une (1) parution	Plus d'une (1) parution
1 page	100.000	80.000
1/2 page	55.000	45.000
1/4 page	30.000	25.000
1/8 page	20.000	15.000

IV- Petites annonces

Espace	Une (1) parution	Plus d'une (1) parution
I- EMPLOIS	600 / ligne	500 / ligne
II- IMMOBILIER (parcelle, magasin, ...)	900 / ligne	600 / ligne
III- ANNONCES DIVERSES	1.200 / ligne	1.000 / ligne
IV- DÉCÈS	800/ligne + 50% avec photo	700/ligne + 50% avec photo

BULLETIN D'ABONNEMENT

Je m'abonne à

Cotonou/Porto-Novo

Autre localité du Bénin

Afrique/Europe /Monde

Soutien

1 mois

☐ 10.000 F Cfa

3 mois

☐ 25.000 F Cfa

6 mois

☐ 45.000 F Cfa

1 an

☐ 80.000 F Cfa☐ 12.000 F Cfa☐ 30.000 F Cfa☐ 50.000 F Cfa☐ 90.000 F Cfa☐ 15.000 F Cfa☐ 35.000 F Cfa☐ 55.000 F Cfa☐ 120.000 F Cfa☐ 100.000 F Cfa

NOM OU RAISON SOCIALE :

ADRESSE :

BOÎTE POSTALE : TÉL :

LIEU ET ADRESSE DE LIVRAISON :

Ci-joint mon règlement d'un montant DE F Cfa à l'ordre de

BP

(Rép. du Bénin) - Tél.:

pour règlement par :

☐ Chèque☐ Espèces☐ Mandat-lettre

AGENCE DE COMMUNICATION GLOBALE

CONSEIL & STRATEGIE - PRODUCTION AUDIOVISUELLE - EDITION & PRINT

GRAPHISME & INFOGRAPHIE - EVÉNEMENTIEL - RELATION PRESSE - WEB & DIGITAL - FORMATIONS

Remise de don dans la ville carrefour La Mairie offre un bus à l'AS Tonnerre de Bohicon



La maire de Bohicon met gracieusement un bus flamand neuf à la disposition de l'AS Tonnerre de la ville carrefour. En effet, le 1er adjoint au maire Isidore AGNOUN BASSO a remis, ce mardi 26 mai 2020, ce bus au président de l'AS Tonnerre de Bohicon, César AGBOSSAGA, pour les déplacements des joueurs. «Au nom du maire Luc ATROKPO et du conseil communal, nous vous remettons les clés de ce bus flambant neuf pour les déplacements des joueurs de l'équipe de l'AS Tonnerre, en vue d'hisser le club

phare de Bohicon sur l'échiquier footballistique national et international», a laissé entendre Isidore AGNOUN BASSO, représentant du maire Luc ATROKPO. Au nom des bénéficiaires, le président de l'AS Tonnerre de Bohicon, César AGBOSSAGA, a remercié le maire Luc ATROKPO, les conseillers communaux et la mairie pour ce geste fort louable, tout en promettant de faire un bon usage de ce gros moyen de déplacement. Service de la Communication/Mairie de Bohicon

Basketball

Mouptaou Yarou rejoint Boulazac



Malgré la pandémie actuelle et l'arrêt définitif des championnats, les clubs de basketball continuent toujours de préparer la saison prochaine de Jeep League. C'est ainsi que le Boulazac Basket Dordogne vient d'annoncer la signature de l'intérieur béninois Mouptaou Yarou. Le natif de Natitingou évoluait précédemment sous les couleurs de Boulogne-Levallois. Il réalisait jusqu'à l'arrêt des championnats une très bonne saison où il tournait autour de 5,6 points et 2,8 rebonds par matchs. Après deux saisons dans les Hauts-de-Seine, le gaillard de 2,06 (29 ans) s'en va découvrir sa 5e équipe sur les paquets français après Le Mans, Antibes et Levallois. Il a d'ailleurs une

belle expérience tout au long de ses 6 saisons passées dans le championnat français. C'est son nouvel entraîneur qui s'en réjouit. «Je crois que le joueur n'est plus à présenter, tant il est associé au Championnat de France. Déjà six saisons à son actif sur les parquets français, et toujours aussi régulier dans ses performances. A diverses reprises meilleures répondeuses de Jeep Elite, c'est un vrai point de fixation intérieur. Mouptaou est particulièrement motivé à l'idée de relever notre challenge, et nous avons hâte de démarrer notre collaboration.» souligne le technicien de Boulazac. Bonne chance à Mouptaou. Aubin Monge BANKOLE

Coronavirus - Bénin Le bon geste de la Fédération Béninoise de Football aux clubs de L1, L2 et L3

Depuis le 15 mars, l'institution chargée du football béninois a décidé suspendre toute activité liée au football jusqu'à nouvel ordre, conformément aux recommandations du Gouvernement. L'effet immédiat a été la suspension des championnats de première, deuxième et troisième divisions. La FBF prévoit venir en aide aux clubs en agonie financière.

La suspension provisoire des championnats locaux expose les clubs à des difficultés dans la gestion de leurs finances et surtout à tenir leur engagement vis à vis de l'encadrement et des joueurs. N'étant point insensible à cette situation qui affecte le football béninois, le comité exécutif de la Fédération Béninoise de Football (FBF) a décidé le lundi 25 Mai 2020 d'accompagner financière-

ment les clubs des Vitalor Ligue 1, Ligue 2 et Ligue 3 afin de leur permettre de faire face efficacement aux charges tout en optant pour un paiement anticipé d'une avance sur la subvention de solidarité promise par le président de la FIFA. Ce geste est louable de la part de l'institution. Vivement la reprise du sport roi. DEO-GRATIAS MICHODJE-HOUN

Transfert

Ces Écureuils qui animeront le mercato d'été



Le mercato d'été ouvrira bientôt ses portes. Les différents clubs disposeront donc de la possibilité de dynamiser leurs effectifs. Chez les joueurs, de nombreux mouvements sont également en vue. Dans le rang des internationaux béninois, certains noms sortent du lot. En fin de contrat avec leurs clubs respectifs, ceux-ci vont très certainement faire parler d'eux lors de la prochaine fenêtre de transferts.

Une nouvelle aventure pour le Capitaine des Écureuils ?

Stéphane Sessegnon arrivera à la fin de son bail avec Genclerbirligi en juin prochain. Cela fait déjà deux années que le numéro 17 des Écureuils évolue dans

l'élite turque. Cependant, les choses ont bougé depuis son arrivée. Et le capitaine de Genclerbirligi pourrait être tenté de mettre les voiles. Il pourrait également toutefois prolonger. Quoi qu'il en soit son nom sera grandement cité lors du mercato estival. Fabien Farnolle partira pour rester en Superlig? Le géant portier béninois évolue dans le même championnat que son capitaine. Tout comme ce dernier, son contrat expirera cet été. Le Yeni Malatyaspor n'étant pas en état de grâce, le portier béninois pourrait changer de couleurs cet été. Il avait été annoncé du côté du Besiktas. Cependant la piste semble s'être refroidie. Le mercato prochain permettra néanmoins de connaître le futur de carrière de Fabien Farnolle.

Vers un nouveau défi pour Jordan Adeoti L'histoire entre Jordan Adeoti et Auxerre arrivera bientôt à son terme. L'entente entre le milieu de terrain béninois et l'administration du club français semblait depuis longtemps altérée. Alors que son contrat expire également en juin, il est libre de trouver un nouveau point de chute. L'occasion pour lui de s'engager dans un bon projet et retrouver une seconde jeunesse. Lescas Emmanuel Imorou et Mama Seibou Emmanuel Imorou et Mama Seibou ont tous deux été remerciés par leurs clubs respectifs. Libres avant la fenêtre des transferts ils pourront donc s'engager prochainement. Grâce au mercato estival, ils trouveront de nouvelles destinations. Nous le leur souhaitons vivement.

Enfin le bout du tunnel pour Khaled Adenon ?

Libre de tout engagement depuis février dernier, Khaled Adenon poursuit sa traversée du désert. Longtemps freiné par les blessures, le charismatique défenseur béninois semble avoir complètement récupéré. Mieux physiquement, il pourrait alors rebondir au sein d'un club cet été. On suivra avec grande attention son futur choix. Jean-Christo DEGUENON

[Bénin] Mercato

Daniel Sosah, la convoitise en Algérie

Découvert dans le championnat nigérien avec l'AS FAN où il termine meilleur buteur et meilleur joueur de la saison 2018 (27 matchs, 24 buts, 9 passes décisives), Daniel Sosah a fait les beaux jours du Club Industriel de Kamsar cette saison en Guinée. Né au Ghana d'un père béninois, l'attaquant originaire du Bénin est convoité par plusieurs clubs. Dans les lignes de mediafootdz.com, l'agent du joueur Diallo Ibrahima Diouldé a confirmé l'intérêt grandissant des clubs Algériens pour le joueur du Club Industriel Kamsar. Le football est actuellement à l'arrêt dans la quasi-totalité des pays du monde. Malgré cela, les clubs se préparent déjà pour la saison à venir.

A en croire Diallo Ibrahima Diouldé, l'attaquant béninois serait dans le viseur de quelques écuries algériennes. Il ajoute aussi que le jeune buteur serait également suivi en Europe et même par les concurrents du CIK dans le championnat guinéen. «Alors comme vous l'avez dit, Daniel est en fin de contrat même si son club, qualifié pour la prochaine compétition africaine est déjà entré en négociation pour le prolonger. De même un grand club du championnat guinéen a également pris attache avec son club vu les performances et prestations qu'il a montrées durant les trois dernières saisons» a-t-il affirmé à mediafootdz.com. L'agent a poursuivi en précisant que l'ancien meilleur buteur du championnat nigérien, pourrait s'envoler

pour l'Algérie. «C'est vrai que j'ai été contacté par plusieurs dirigeants des clubs notamment en Algérie mais à l'heure actuelle, le football arrive au second plan. Nous espérons donc que tout rentre dans l'ordre pour que les choses sérieuses commencent », a-t-il conclu. Pour rappel, Daniel Sosah (21 ans) a inscrit la bagatelle de 44 buts en seulement 2 saisons et demi. Il est passé par Noble Arrics au Ghana (26 Matchs, 18 Buts, 03 passes décisives). Avec le CIK, il compte 35 matchs en tout avec 20 réalisations pour 11 passes décisives, depuis 2018. S'il prolonge l'aventure avec le CI Kamsar, il pourra participer à la prochaine Coupe CAF. Alors partira ou ne partira pas ?

Source: Zone foot

Elections communales et municipales

[illegible]

SEMPRETELLER - JORDA				CUBANAS DE JORDA				Nivel de riesgo - 4	
Nº	Actividad	Unidad	Material	Cantidad	Medida	Valor	Valor	Valor	Valor
1	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
2	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
3	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
4	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
5	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
6	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
7	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
8	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
9	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
10	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
11	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
12	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
13	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
14	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
15	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
16	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
17	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
18	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
19	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
20	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
21	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
22	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
23	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
24	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
25	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
26	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
27	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
28	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
29	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
30	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
31	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
32	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
33	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
34	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
35	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
36	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
37	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
38	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
39	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
40	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
41	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
42	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
43	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
44	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
45	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
46	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
47	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
48	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
49	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
50	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
51	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
52	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
53	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
54	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
55	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
56	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
57	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
58	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
59	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
60	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
61	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
62	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
63	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
64	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
65	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
66	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
67	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
68	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
69	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
70	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
71	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
72	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
73	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
74	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
75	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
76	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
77	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
78	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
79	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
80	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
81	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
82	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
83	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
84	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
85	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
86	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
87	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
88	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
89	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
90	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
91	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
92	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
93	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
94	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
95	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
96	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
97	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
98	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
99	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
100	Trabajo	12.000	Trabajo	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000	12.000
SEMPRETELLER - JORDA				CUBANAS DE JORDA				Nivel de riesgo - 4	

[illegible]

Сводный список кандидатов на должность «Менеджер по продажам»						
№	Имя	Фамилия	Пол	Дата рождения	Возраст	Место рождения
1	Иванов	Иван Иванович	Мужской	01.01.1980	38 лет	г. Москва
2	Петров	Петр Петрович	Мужской	15.05.1985	33 лет	г. Санкт-Петербург
3	Сидоров	Сергей Сергеевич	Мужской	22.08.1990	28 лет	г. Новосибирск
4	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	10.12.1975	43 лет	г. Екатеринбург
5	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	05.03.1982	36 лет	г. Красноярск
6	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	18.07.1988	30 лет	г. Челябинск
7	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	25.11.1992	25 лет	г. Омск
8	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	08.04.1987	31 лет	г. Казань
9	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	12.09.1995	23 лет	г. Самара
10	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	20.02.1983	35 лет	г. Уфа
11	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	03.06.1989	29 лет	г. Пермь
12	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	17.10.1991	27 лет	г. Волгоград
13	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	28.01.1986	32 лет	г. Саратов
14	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	11.05.1993	26 лет	г. Пенза
15	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	24.08.1981	37 лет	г. Тольятти
16	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	07.11.1984	34 лет	г. Ижевск
17	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	19.03.1990	28 лет	г. Киреевск
18	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	02.07.1987	31 лет	г. Коломна
19	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	14.09.1994	24 лет	г. Мытищи
20	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	27.12.1980	38 лет	г. Щелково
21	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	10.04.1986	32 лет	г. Балашиха
22	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	23.06.1992	26 лет	г. Видное
23	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	06.08.1988	30 лет	г. Люберцы
24	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	18.10.1995	23 лет	г. Химки
25	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	31.01.1983	35 лет	г. Реутов
26	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	13.05.1989	29 лет	г. Егорьевск
27	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	26.07.1991	27 лет	г. Звенигород
28	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	09.09.1987	31 лет	г. Сергиев Посад
29	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	22.11.1993	25 лет	г. Талдом
30	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	05.02.1985	33 лет	г. Истринский район
31	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	17.04.1990	28 лет	г. Истринский район
32	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	30.06.1986	32 лет	г. Истринский район
33	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	12.08.1992	26 лет	г. Истринский район
34	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	25.10.1988	30 лет	г. Истринский район
35	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	08.12.1994	24 лет	г. Истринский район
36	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	21.01.1981	37 лет	г. Истринский район
37	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	04.03.1987	31 лет	г. Истринский район
38	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	16.05.1993	25 лет	г. Истринский район
39	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	29.07.1989	29 лет	г. Истринский район
40	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	11.09.1995	23 лет	г. Истринский район
41	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	24.11.1980	38 лет	г. Истринский район
42	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	07.01.1986	32 лет	г. Истринский район
43	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	19.03.1992	26 лет	г. Истринский район
44	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	02.05.1988	30 лет	г. Истринский район
45	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	14.07.1994	24 лет	г. Истринский район
46	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	27.09.1981	37 лет	г. Истринский район
47	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	10.11.1987	31 лет	г. Истринский район
48	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	23.12.1993	25 лет	г. Истринский район
49	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	06.02.1989	29 лет	г. Истринский район
50	Сидоров	Сидор Сидорович	Мужской	19.04.1995	23 лет	г. Истринский район
Итого: 50 кандидатов						

1	Nome	Disciplina	Prova	Q1	Q2	Q3	Q4	Q5	Q6	Q7	Q8	Q9	Q10	Q11	Q12	Q13	Q14	Q15	Q16	Q17	Q18	Q19	Q20	Q21	Q22	Q23	Q24	Q25	Q26	Q27	Q28	Q29	Q30	Q31	Q32	Q33	Q34	Q35	Q36	Q37	Q38	Q39	Q40	Q41	Q42	Q43	Q44	Q45	Q46	Q47	Q48	Q49	Q50	Q51	Q52	Q53	Q54	Q55	Q56	Q57	Q58	Q59	Q60	Q61	Q62	Q63	Q64	Q65	Q66	Q67	Q68	Q69	Q70	Q71	Q72	Q73	Q74	Q75	Q76	Q77	Q78	Q79	Q80	Q81	Q82	Q83	Q84	Q85	Q86	Q87	Q88	Q89	Q90	Q91	Q92	Q93	Q94	Q95	Q96	Q97	Q98	Q99	Q100																																																																																																																																																																																																																																																																																																																				
2	Nome	Disciplina	Prova	Q1	Q2	Q3	Q4	Q5	Q6	Q7	Q8	Q9	Q10	Q11	Q12	Q13	Q14	Q15	Q16	Q17	Q18	Q19	Q20	Q21	Q22	Q23	Q24	Q25	Q26	Q27	Q28	Q29	Q30	Q31	Q32	Q33	Q34	Q35	Q36	Q37	Q38	Q39	Q40	Q41	Q42	Q43	Q44	Q45	Q46	Q47	Q48	Q49	Q50	Q51	Q52	Q53	Q54	Q55	Q56	Q57	Q58	Q59	Q60	Q61	Q62	Q63	Q64	Q65	Q66	Q67	Q68	Q69	Q70	Q71	Q72	Q73	Q74	Q75	Q76	Q77	Q78	Q79	Q80	Q81	Q82	Q83	Q84	Q85	Q86	Q87	Q88	Q89	Q90	Q91	Q92	Q93	Q94	Q95	Q96	Q97	Q98	Q99	Q100																																																																																																																																																																																																																																																																																																																				
1. Nome				Disciplina				Prova				Q1				Q2				Q3				Q4				Q5				Q6				Q7				Q8				Q9				Q10				Q11				Q12				Q13				Q14				Q15				Q16				Q17				Q18				Q19				Q20				Q21				Q22				Q23				Q24				Q25				Q26				Q27				Q28				Q29				Q30				Q31				Q32				Q33				Q34				Q35				Q36				Q37				Q38				Q39				Q40				Q41				Q42				Q43				Q44				Q45				Q46				Q47				Q48				Q49				Q50				Q51				Q52				Q53				Q54				Q55				Q56				Q57				Q58				Q59				Q60				Q61				Q62				Q63				Q64				Q65				Q66				Q67				Q68				Q69				Q70				Q71				Q72				Q73				Q74				Q75				Q76				Q77				Q78				Q79				Q80				Q81				Q82				Q83				Q84				Q85				Q86				Q87				Q88				Q89				Q90				Q91				Q92				Q93				Q94				Q95				Q96				Q97				Q98				Q99				Q100			
2. Nome				Disciplina				Prova				Q1				Q2				Q3				Q4				Q5				Q6				Q7				Q8				Q9				Q10				Q11				Q12				Q13				Q14				Q15				Q16				Q17				Q18				Q19				Q20				Q21				Q22				Q23				Q24				Q25				Q26				Q27				Q28				Q29				Q30				Q31				Q32				Q33				Q34				Q35				Q36				Q37				Q38				Q39				Q40				Q41				Q42				Q43				Q44				Q45				Q46				Q47				Q48				Q49				Q50				Q51				Q52				Q53				Q54				Q55				Q56				Q57				Q58				Q59				Q60				Q61				Q62				Q63				Q64				Q65				Q66				Q67				Q68				Q69				Q70				Q71				Q72				Q73				Q74				Q75				Q76				Q77				Q78				Q79				Q80				Q81				Q82				Q83				Q84				Q85				Q86				Q87				Q88				Q89				Q90				Q91				Q92				Q93				Q94				Q95				Q96				Q97				Q98				Q99				Q100			
3. Nome				Disciplina				Prova				Q1				Q2				Q3				Q4				Q5				Q6				Q7				Q8				Q9				Q10				Q11				Q12				Q13				Q14				Q15				Q16				Q17				Q18				Q19				Q20				Q21				Q22				Q23				Q24				Q25				Q26				Q27				Q28				Q29				Q30				Q31				Q32				Q33				Q34				Q35				Q36				Q37				Q38				Q39				Q40				Q41				Q42				Q43				Q44				Q45				Q46				Q47				Q48				Q49				Q50				Q51				Q52				Q53				Q54				Q55				Q56				Q57				Q58				Q59				Q60				Q61				Q62				Q63				Q64				Q65				Q66				Q67				Q68				Q69				Q70				Q71				Q72				Q73				Q74				Q75				Q76				Q77				Q78				Q79				Q80				Q81				Q82				Q83				Q84				Q85				Q86				Q87				Q88				Q89				Q90				Q91				Q92				Q93				Q94				Q95				Q96				Q97				Q98				Q99				Q100			
4. Nome				Disciplina				Prova				Q1				Q2				Q3				Q4				Q5				Q6				Q7				Q8				Q9				Q10				Q11				Q12				Q13				Q14				Q15				Q16				Q17				Q18				Q19				Q20				Q21				Q22				Q23				Q24				Q25				Q26				Q27				Q28				Q29				Q30				Q31				Q32				Q33				Q34				Q35				Q36				Q37				Q38				Q39				Q40				Q41				Q42				Q43				Q44				Q45				Q46				Q47				Q48				Q49				Q50				Q51				Q52				Q53				Q54				Q55				Q56				Q57				Q58				Q59				Q60				Q61				Q62				Q63				Q64				Q65				Q66				Q67				Q68				Q69				Q70				Q71				Q72				Q73				Q74				Q75				Q76				Q77				Q78				Q79				Q80				Q81				Q82				Q83				Q84				Q85				Q86				Q87				Q88				Q89				Q90				Q91				Q92				Q93				Q94				Q95				Q96				Q97				Q98				Q99				Q100			
5. Nome				Disciplina				Prova				Q1				Q2				Q3				Q4				Q5				Q6				Q7				Q8				Q9				Q10				Q11				Q12				Q13				Q14				Q15				Q16				Q17				Q18				Q19				Q20				Q21				Q22				Q23				Q24				Q25				Q26				Q27				Q28				Q29				Q30				Q31				Q32				Q33				Q34				Q35				Q36				Q37				Q38				Q39				Q40				Q41				Q42				Q43				Q44				Q45				Q46				Q47				Q48				Q49				Q50				Q51				Q52				Q53				Q54				Q55				Q56				Q57				Q58				Q59				Q60				Q61				Q62				Q63				Q64				Q65				Q66				Q67				Q68				Q69				Q70				Q71				Q72				Q73				Q74				Q75				Q76				Q77				Q78				Q79				Q80				Q81				Q82				Q83				Q84				Q85				Q86				Q87				Q88				Q89				Q90				Q91				Q92				Q93				Q94				Q95				Q96				Q97				Q98				Q99				Q100			
6. Nome				Disciplina				Prova				Q1				Q2				Q3				Q4				Q5				Q6				Q7				Q8				Q9				Q10				Q11				Q12				Q13				Q14				Q15				Q16				Q17				Q18				Q19				Q20				Q21				Q22				Q23				Q24				Q25				Q26				Q27				Q28				Q29				Q30				Q31				Q32				Q33				Q34				Q35				Q36				Q37				Q38				Q39				Q40				Q41				Q42				Q43				Q44				Q45				Q46				Q47				Q48				Q49				Q50				Q51				Q52				Q53				Q54				Q55				Q56				Q57				Q58				Q59				Q60				Q61				Q62				Q63				Q64				Q65				Q66				Q67				Q68				Q69				Q70				Q71				Q72				Q73				Q74				Q75				Q76				Q77				Q78				Q79				Q80				Q81				Q82				Q83				Q84				Q85				Q86				Q87				Q88				Q89				Q90				Q91				Q92				Q93				Q94				Q95				Q96				Q97				Q98				Q99				Q100			
7. Nome				Disciplina				Prova				Q1				Q2				Q3				Q4				Q5				Q6				Q7				Q8				Q9				Q10				Q11				Q12				Q13				Q14				Q15				Q16				Q17				Q18				Q19				Q20				Q21				Q22				Q23				Q24				Q25				Q26				Q27				Q28				Q29				Q30				Q31				Q32				Q33				Q34				Q35				Q36				Q37				Q38				Q39				Q40				Q41				Q42				Q43				Q44				Q45				Q46				Q47				Q48				Q49				Q50				Q51				Q52				Q53				Q54				Q55				Q56				Q57				Q58				Q59				Q60				Q61				Q62				Q63				Q64				Q65				Q66				Q67				Q68				Q69				Q70				Q71				Q72				Q73				Q74				Q75				Q76				Q77				Q78				Q79				Q80				Q81				Q82				Q83				Q84				Q85				Q86				Q87				Q88				Q89				Q90				Q91				Q92				Q93				Q94				Q95				Q96				Q97				Q98				Q99				Q100			
8. Nome				Disciplina				Prova				Q1				Q2				Q3				Q4				Q5				Q6				Q7				Q8				Q9				Q10				Q11				Q12				Q13				Q14				Q15				Q16				Q17				Q18				Q19				Q20				Q21				Q22				Q23				Q24				Q25				Q26				Q27				Q28				Q29				Q30				Q31				Q32				Q33				Q34				Q35				Q36				Q37				Q38				Q39				Q40				Q41				Q42				Q43				Q44				Q45				Q46				Q47				Q48				Q49				Q50				Q51				Q52				Q53				Q54				Q55				Q56				Q57				Q58				Q59				Q60				Q61				Q62				Q63				Q64				Q65				Q66				Q67				Q68				Q69				Q70				Q71				Q72				Q73				Q74				Q75				Q76				Q77				Q78				Q79				Q80				Q81				Q82				Q83				Q84				Q85				Q86				Q87				Q88				Q89				Q90				Q91				Q92				Q93				Q94				Q95				Q96				Q97				Q98				Q99				Q100			
9. Nome				Disciplina				Prova				Q1				Q2				Q3				Q4				Q5				Q6				Q7				Q8				Q9				Q10				Q11				Q12				Q13				Q14				Q15				Q16				Q17				Q18				Q19				Q20				Q21				Q22				Q23				Q24				Q25				Q26				Q27				Q28				Q29				Q30				Q31				Q32				Q33				Q34				Q35				Q36				Q37				Q38				Q39				Q40				Q41				Q42				Q43				Q44				Q45				Q46				Q47				Q48				Q49				Q50				Q51				Q52				Q53				Q54				Q55				Q56				Q57				Q58				Q59				Q60				Q61				Q62				Q63				Q64				Q65				Q66				Q67				Q68				Q69				Q70				Q71				Q72				Q73				Q74				Q75				Q76				Q77				Q78				Q79				Q80				Q81				Q82				Q83				Q84				Q85				Q86				Q87				Q88				Q89				Q90				Q91				Q92				Q93				Q94				Q95				Q96				Q97				Q98				Q99				Q100			
10. Nome				Disciplina				Prova				Q1				Q2				Q3				Q4				Q5				Q6				Q7				Q8				Q9				Q10				Q11				Q12				Q13				Q14				Q15				Q16				Q17				Q18				Q19				Q20				Q21				Q22				Q23				Q24				Q25				Q26				Q27				Q28				Q29				Q30				Q31				Q32				Q33				Q34				Q35				Q36				Q37				Q38				Q39				Q40				Q41				Q42				Q43				Q44				Q45				Q46				Q47				Q48				Q49				Q50				Q51				Q52</																																																																																																																																																																																																			

[illegible]

Nº	Nome	Disciplina	Valor	Prova	Trabalho	Media	Observações
1. Matemática - Álgebra							
Nº	Nome	Disciplina	Valor	Prova	Trabalho	Media	Observações
1	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
2	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
3	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
4	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
5	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
6	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
7	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
8	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
9	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
10	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
2. Matemática - Geometria							
Nº	Nome	Disciplina	Valor	Prova	Trabalho	Media	Observações
1	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
2	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
3	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
4	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
5	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
6	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
7	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
8	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
9	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
10	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
3. Matemática - Estatística							
Nº	Nome	Disciplina	Valor	Prova	Trabalho	Media	Observações
1	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
2	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
3	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
4	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
5	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
6	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
7	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
8	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
9	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	
10	Alana	Matemática	10,00	8,00	10,00	9,00	

REPUBLIQUE DU BENIN
MINISTÈRE DE L'ÉNERGIE
DIRECTION GÉNÉRALE DE LA SBEE
DIRECTION DES RESSOURCES HUMAINES

Cotonou, le 08 MAI 2020

NOTE D'INFORMATION N° 195 /20/SBEE/DG/DRH

Objet : Mesures restrictives dans le cadre de la gestion de la crise sanitaire.

Dans l'optique de lutter contre la propagation du COVID 19 à l'intérieur du Bénin, le gouvernement béninois et les administrations ont mis en œuvre plusieurs mesures en vue de la protection de la population et des administrés. Ces mesures, notamment le confinement, le télétravail et le travail par rotation ont également été adoptées par notre société pour un service essentiel.

Par le compte rendu du conseil des ministres en date du 06 mai 2020, le gouvernement du Bénin a fait l'option d'assouplir la mesure de limitation de la mobilité des personnes en autorisant la levée du cordon sanitaire ainsi que la reprise des cours pour les classes de CM2, les lycées, collèges et les étudiants à l'université pour compter du lundi 11 mai 2020.

Cet assouplissement ne diminue aucunement les risques de contamination et c'est la raison pour laquelle le gouvernement conserve les mesures barrières édictées depuis le début de la crise. La Direction Générale exhorte donc tous les agents confinés à la maison et ceux sur les lieux de travail, à appliquer les mêmes mesures de prudence et de vigilance dans tous les gestes quotidiens et en tous lieux.

Pour ce faire, les gestes barrières spécifiés dans les diverses notes de service prises dans le cadre de la gestion de la crise sont maintenues et le port de masque est obligatoire en tous lieux.

Par ailleurs, en ce qui concerne la SBEE, et en vue de la sécurité du personnel, les dispositions de confinement précédemment prises pour empêcher la propagation du virus sur les lieux de travail (confinement, télétravail et travail par rotation) demeurent inchangées.

En outre, chaque direction devra revoir sa planification en fonction des besoins et des tâches incompressibles, et procéder ainsi à un réajustement du calendrier de présence au bureau de ses collaborateurs.

Enfin, il est à souligner que le contrôle avant l'entrée dans les locaux de la SBEE est de mise et qu'aucun agent dont la présence n'est pas justifiée ne saurait y avoir accès.

L'attaché du prix à l'exécution sans faille des présentes prescriptions, pour la santé de tous les agents de la Société.

Le Directeur Général
Jacques PARADIS

Amplifications :

- PCA
- SG
- Directeurs Centraux
- Directeurs Régionaux - Chefs Département
- Chefs Cellules - Chefs Service - Chefs d'Agence
- Secrétaires Généraux de Syndicat. PCA

Message SBEE COVID-19

SOCIÉTÉ BENINOISE D'ÉNERGIE ÉLECTRIQUE

Cotonou, le 08 MAI 2020

COMMUNIQUE

La Société Béninoise d'Énergie Électrique communique :

Depuis quelques semaines, le monde entier vit sous la hanche du COVID 2019. Le Bénin, notre pays n'est pas épargné.

Face à la propagation de la pandémie du virus et pour éviter des risques de contagion, la SBEE, conformément aux décisions du gouvernement, invite sa clientèle à respecter rigoureusement les mesures d'hygiène et de sécurité.

Elle rassure, des dispositions subséquentes prises pour sécuriser aussi bien sa clientèle, que son personnel au niveau de la Direction Générale, des Directions Régionales et surtout des agences, et autres points d'encastrement sur l'ensemble du territoire national.

La Direction Générale exhorte et encourage ses clients à prioriser leurs opérations d'achat de crédit pour compteurs à prépaiement, via les réseaux GSM MOOV et MTN, et à se rapprocher des services de la SBEE et de ses agences en toute quiétude pour le paiement de leurs factures, ou pour d'autres services, dans le respect strict des consignes de distanciation et de rassemblement.

La Direction Générale de la SBEE compte sur sa clientèle pour le respect des consignes sur ses différents sites.

Chaque client compte pour la SBEE. Protégeons les autres en nous protégeant.

La SBEE des hommes à votre service.

Le Directeur Général
Jacques PARADIS

CAPITAL SOCIAL : 10.000.000.000 F CFA
R.C. COTONOU N° 736-B
N° IFU 302000000113

S.B.E.E.
DIRECTION GÉNÉRALE

Rue Avenue du Gouverneur Général POINTE
BP 818 103 COTONOU (Bénin)
Tél : (229) 21 51 31 40
Téléfax : (229) 21 51 30 30

SOCIÉTÉ BENINOISE D'ÉNERGIE ÉLECTRIQUE

Cotonou, le 08 MAI 2020

COMMUNIQUE :

La Société Béninoise d'Énergie Électrique communique :

Depuis quelques semaines, le monde entier vit une crise sanitaire sans précédent, liée à la propagation du COVID 19. Face à cette pandémie, le Gouvernement recommande au peuple béninois le respect strict des mesures d'hygiène. La SBEE ne saurait déroger à ses règles qui sauvent des vies. C'est pourquoi, elle rappelle que les dispositions prises sont toujours en vigueur et exhortent la clientèle, les fournisseurs, le personnel et tout usager, à ériger ces règles en règles :

- de respect des mesures d'hygiène à la Direction Générale, dans les agences et lieux de travail notamment. L'installation du système de lavage des mains à l'eau et au savon ou avec une solution hydroalcoolique,
- de la prise systématique de température,
- de la formation et la verbalisation des agents d'entretien pour le nettoyage continu des espaces et objets divers (poignées de portes, boutons d'ascenseur, corbeille d'ordures, sols, toilettes, etc.)
- de la réduction des réunions physiques au profit des réunions par mail ou vidéoconférence et de télétravail
- de la limitation des accès aux bureaux de la Direction Générale et des agences à toute personne extérieure aux employés.

Cependant, et afin d'éviter le cumul des factures en cette période de pandémie, la SBEE rassure que ses services sont ouverts aux opérations de paiement de factures et que le paiement électronique fonctionne en continu. Elle invite donc ses clients à se rapprocher de ses guichets en toute quiétude où les dispositions sont prises à cet effet.

Protégeons-nous et protégeons les autres pour vaincre ensemble la COVID-19.

La SBEE, à votre service 24h/24.

Le Directeur Général
Jacques PARADIS

CAPITAL SOCIAL : 10.000.000.000 F CFA
R.C. COTONOU N° 736-B
N° IFU 302000000113

S.B.E.E.
DIRECTION GÉNÉRALE

Rue Avenue du Gouverneur Général POINTE
BP 818 103 COTONOU (Bénin)
Tél : (229) 21 51 31 40
Téléfax : (229) 21 51 30 30



